



公開例会

従業員、その他一般の方も
聴講いただけます。

「マーケット縮小、消費税増税に向けた準備」

～成長の三要素で自立、増収増益！そして組織づくり～

〔講師〕 近藤 浩三氏 成長支援コンサルティング(株) 代表取締役
G. S. ブレインズ税理士法人 代表

■ 開催 …… 平成24年9月12日(水) 午後6時30分受付開始

■ 会場 …… ホテル御殿場館21

例会会場が通常と異なります。ご注意ください！！
また、今回は例会前の軽食はありませんので、
食事を済ませてお越し下さいますようお願い致します。

タイムスケジュール

[午後] 6:30 受付開始
7:00～7:20 例会セレモニー
7:20～7:25 講師紹介
7:25～9:25 講演
9:25～9:35 総評・謝辞
9:50～ 懇親会

〔懇親会のご案内〕

●会場:新五月 ●会費:4,000円

講師プロフィール

近藤浩三(こんどう こうぞう)

1960年北海道北見市生まれ。

1994年から税理士事務所と経営支援のコンサルティングを開始。「お客様企業の成長を支援する」事を理念として全国の企業を支援している。支援先を確実に黒字化に導き、成長を継続させる実践派のコンサルタントとして定評があり、全国にファンを持つ。

グループ全体で、業種・業態・会社規模に応じた支援を行い、関与先企業約530社の内80%以上が黒字経営を継続中。

その理論的支柱になっているのが、マーケット縮小時代における企業成長の本質と方法論と実践方法としての「成長の3要素」(組織づくり、ビジネスモデル、マーケティング)である。この理論に基づき数多くの企業の再建と増収増益の実績を築いている。

「お客様企業がいかに成長できるか、そのために何ができるか」を真剣に考え、支援企業の利益に責任を持つ姿勢で取り組んでいる。

著書

『はっきり言う！社長、絶対に黒字経営です』

(中経出版:2012年2月発行)

出欠回答は、**8月30日(木)**迄に
支部事務所へご連絡下さい。

●Fax:0550-87-8511

●E-mail:info@doyu-gotemba.jp

<< Fax 返信用 >>

<第331回>9月御殿場支部例会[9/12(水)]出欠回答書

回答期限:8/30(木)

■ 返信お忘れなく。ご協力を…！ ■

(1)例会に 出席 会員以外の参加人数 名 欠席

(2)懇親会に 出席 会員以外の参加人数 名 欠席

会員名

会社名

(所属部会を○で囲んで下さい)

理念 対策 共育 資源 戦略



【プロフィール】

近藤浩三(こんどう こうぞう)

1960年北海道北見市生まれ。

大学卒業後、1987年税理士登録。1994年税理士事務所と経営支援のコンサルティングを開始。現在、成長支援コンサルティング株式会社と G.S.ブレインズ税理士法人の代表として、「お客様企業の成長を支援する」事を理念として全国の企業を支援している。支援する企業を確実に黒字化に導き、企業成長を継続させる実践派のコンサルタントとして定評があり、全国にファンを持つ。

グループ全体で、業種・業態・会社規模に応じた支援を行い、関与先企業約530社の内80%以上が黒字経営を継続中。その理論的支柱になっているのが、近藤自身が構築したマーケット縮小時代における企業成長の本質と方法論と実践方法としての「成長の3要素」(組織づくり、ビジネスモデル、マーケティングそして数値の裏付け)である。

この理論に基づくコンサルティングで、数多くの企業の再建と増収増益の実績を築き、過去最高売上高・最高利益を出す企業が相次いでいる。

「お客様企業がいかに成長できるか、そのために何ができるか」を真剣に考え、支援企業の利益に責任を持つ姿勢で取り組んでいる。

著書:『はっきり言う！社長、絶対に黒字経営です』

(中経出版:2012年2月発行)

1960年北海道北見市生まれ。

1994年から税理士事務所と経営支援のコンサルティングを開始。「お客様企業の成長を支援する」事を理念として全国の企業を支援している。支援先を確実に黒字化に導き、成長を継続させる実践派のコンサルタントとして定評があり、全国にファンを持つ。

グループ全体で、業種・業態・会社規模に応じた支援を行い、関与先企業約530社の内80%以上が黒字経営を継続中。その理論的支柱になっているのが、マーケット縮小時代における企業成長の本質と方法論と実践方法としての「成長の3要素」(組織づくり、ビジネスモデル、マーケティング)である。この理論に基づき数多くの企業の再建と増収増益の実績を築いている。

「お客様企業がいかに成長できるか、そのために何ができるか」を真剣に考え、支援企業の利益に責任を持つ姿勢で取り組んでいる。