



企画／静岡県中小企業家同友会御殿場支部 例会企画委員会 運営／例会実行委員会
 <第401回> 御殿場支部 7月例会のご案内 (オープン例会)

支部設立33周年記念例会 記念講演

「商売繁盛心理学」
 ～心理学を取り入れて売上げをぐんぐん伸ばす～

〔講師〕 酒井 とし夫氏 ファーストアドバンテージ(有) 代表

- 開 催 …… 平成30年7月11日(水) 午後5時30分受付開始
- 会 場 …… 御殿場高原ホテル
- 懇親会費 …… 6,000円(同会場)

※懇親会のキャンセルは7/5(木)迄にご連絡下さい。
 以降は全額ご負担となりますので予めご了承願います。

☆通常の例会開催と異なります。
 スケジュール調整をお願いします。
 ☆酒席を伴う例会です。飲酒運転厳禁
 送迎バスをご利用下さい。乙女口:午後5時出発
 ☆お越しの際はクールビズで!!

タイムスケジュール

[午後] 5:00	送迎バス出発
5:30~6:00	例会受付
6:00~6:20	例会セレモニー
6:20~6:30	講師紹介
6:30~8:10	記念講演
8:10~8:15	謝辞
8:15~8:20	懇親会受付
8:20~9:40	懇親会

例会説明

例えばあなたが、どんな商品やサービスを扱っていても商売にはたったひとつの共通項があります。
 それは何だと思いませんか？
 それは・・・お客様は人である、ということです。
 そして人は、心で好き嫌いを判断して、心で買う買わないを決めます。買う理由を頭で考えるのはその後です。
 そのため、人の心を理解した上でセールスや広告・販売活動を行うと、どんな業界・業種でも殆どコストを掛けずに集客増や売上げアップにつながります。
 新宿紀伊国屋書店、本店週間ランキングで第3位を獲得した書籍「心理マーケティング100の法則」のエッセンスを凝縮した、どんな業界・業種でも対応可能な大好評の講演会です。

多くの参加をお待ちしています。



御殿場支部は、e.doyu の利用を推進していきます！

e.doyu で開催案内を配信しています

- e.doyu 回答の方は、FAX 返信は不要です。その際には、懇親会と送迎の回答も忘れずお願いします。
- 出欠回答は会場準備の都合上、7月3日(火)迄にご連絡ください。

《Fax 返信用》----- FAX 返信先: 支部事務所 0550-87-8511

<第401回>御殿場支部7月例会[7/11(水)]出欠回答書

回答期限:7/3(火)

返信お忘れなく。ご協力を・・・!

(1) 記念例会に 出席 会員以外の参加者数 _____ 名 欠席

(2) 懇親会に 出席 会員以外の参加者数 _____ 名 欠席

※送迎バスを利用する方は①印をご記入下さい 行き(乙女口:午後5時出発) 帰り

氏名 _____

会社名 _____

(所属委員会を○で囲んで下さい) ①例会実行 ②組織広報 ③経営情報 ④福利厚生 ⑤学ぶ会

【8月例会開催日のお知らせ】8月7日(火)開催です。スケジュールへの登録をお願いします。